



Communiqué de presse

Paris, le 29 septembre 2015

Le Crédit Agricole des Savoie et Amundi PEF accompagnent le développement de HITIM Group, acteur de premier plan de la mécanique de précision sur le marché de l'aéronautique

Membre du pôle de compétitivité Mont-Blanc Industries, HITIM Group a sollicité le Fonds Arve Industries Capital** pour son projet de développement industriel. Partenaires financiers du fonds depuis 2012, le Crédit Agricole des Savoie (CADS Capital) et Amundi Private Equity Funds (PEF), soutiennent activement l'industrie de la mécanique de précision depuis plusieurs années et accompagnent désormais le développement du groupe HITIM. Ils rejoignent ainsi BNP Paribas Développement déjà présent au capital du groupe.

Créé en 2007, HITIM Group - regroupement de SOROME et GEMMA - est reconnu pour son haut niveau d'expertise dans la production de pièces mécaniques et ensembles complexes à forte technicité pour les secteurs de l'aéronautique, principalement, et de l'énergie (nucléaire, pétrole). Dans ses deux sites de production situés à Annecy et au Coteau (Loire), il dispose de nombreux moyens d'usinage mécanique mais aussi de procédés spéciaux dont notamment de la projection thermique HVOF (Nadcap), de la projection Plasma, du Contrôle Non Destructif (Nadcap), un laboratoire d'essai et bien d'autres spécialités encore comme le taillage d'engrenage.

HITIM Group est un creuset de compétences servi par 170 collaborateurs expérimentés.

Franck Nagy, Président Directeur Général de HITIM Group : « *Nous sommes ravis d'accueillir à notre capital Amundi PEF et CADS Capital. Avec leurs concours nos fonds propres sont désormais à hauteur de 10 M€, notre Groupe se donne ainsi les moyens de sa stratégie, pour soutenir un développement durable. En effet, le secteur aéronautique, principal marché-client du Groupe, est en forte croissance avec les montées en cadence de nouveaux programmes pour lesquels HITIM produit de nombreuses pièces (B787, A350, programmes LEAP, A400M, A320 néo, A380, A330 ...).* »

Jean-Marc André, Directeur Général de Mont-Blanc Industries : « *Le pôle de compétitivité a pour ambition d'accélérer la croissance des entreprises industrielles et de faire émerger des leaders du territoire. En accompagnant Hitim Group dans son projet de développement industriel, le pôle l'aide à se positionner comme un acteur majeur de la filière aéronautique sur la région Rhône-Alpes. Une très belle illustration des actions concrètes de Mont-Blanc Industries, qui vient s'ajouter aux 9 autres projets de croissance accompagnés depuis la création du fonds en 2011.* »

Jean-Yves Riowal, C2AD/CADS Capital : « *HITIM Group est une entreprise qui recèle des atouts industriels remarquables et évolue dans un domaine porteur ; c'est une satisfaction et une opportunité pour le Crédit Agricole des Savoie d'accompagner le développement de cette entreprise. Nous sommes dans notre rôle de partenaire financier au service des entreprises et pour le développement de nos territoires.* »

Amar Douhane, Partner chez Amundi PEF : « *HITIM Group recèle de profonds gisements de croissance pour accompagner la forte montée des cadences des grands avionneurs internationaux. En outre, nous avons été impressionnés par le dynamisme et la qualité de l'équipe managériale, ainsi que par une expertise à la hauteur des exigences des industries de haute technologie.* »

Cette prise de participation dans « HITIM Group » est emblématique de la stratégie du fonds Arve Industries Capital** dont la vocation est de faciliter les rapprochements entre les différents acteurs des secteurs ciblés afin de faire ainsi émerger des ETI (Entreprises de taille intermédiaire), leaders sur leur marché. Cette opération s'inscrit dans le projet stratégique « Expansion 2020 » lancé en 2011 à l'initiative du Syndicat National du décolletage et du Pôle de compétitivité Mont-Blanc Industries. Ce plan a en effet vocation à renforcer le tissu industriel performant en région Rhône-Alpes, avec des objectifs volontaristes en matière de croissance du chiffre d'affaires, notamment à l'exportation, de création d'emplois et de recherche-développement.



**** Fonds Commun de Placement à Risque (FCPR) fermé à la commercialisation. Créé en 2011 à l'initiative de Crédit Agricole des Savoie avec l'appui du Pôle de compétitivité Mont-Blanc Industries et du Syndicat National du Décolletage, et géré par Amundi PEF, le FCPR Arve Industries Capital est dédié au financement en capital et à l'accompagnement de PME (petites et moyennes entreprises) du secteur de la mécanique de précision. Le fonds a levé 25 millions d'euros auprès d'investisseurs institutionnels.**

Investisseurs :

- Arve Industries Capital - Amundi Private Equity Funds (Amar Douhane)
- Crédit Agricole des Savoie Capital (Jean-Yves Riowal, Christophe Cheminal)
- BNP Paribas Développement (Gilles Poncet, Gauthier Harlaut)

Conseils Investisseurs :

- Conseils Juridiques, Due Diligence :
Lamartine Conseil (Florence Savouré, Philippe Barouch, Laura Smyrliadis)
RFB Associés (Driss Falih, Karim Bent-Mohamed)
- Due Diligence financière :
Advance Capital (Arnaud Vergnole, Thibaud Fleury, Marie-Pierre Girard)

Conseils Société :

- Conseils Financiers:
PWC (Guillaume Réquin, Romain Lochon, Amélie Gagneux)
- Conseils Juridiques :
BDMV Avocats (François-Xavier Vard, Emilie Perrichon)

Contacts Presse:

Crédit Agricole des Savoie

Olivier BREDA – Tél : 04.79.26.36.00 – olivier.breda@ca-des-savoie.fr

Amundi

Sonia Kobiela – Tél : 01.76.33.79.56 – sonia.kobiela@amundi.com

Pôle de compétitivité Mont-Blanc Industries

Diane Dubois – Tél : 06.30.06.35.89 – diane.dubois@montblancindustries.com

Syndicat National du Décolletage (Sndec)

Virginie Favre - Tél : 06.20.14.47.82 - virginie@sndec.com

A propos du Crédit Agricole des Savoie

Le Crédit Agricole des Savoie se situe au premier rang des banques en Savoie et en Haute Savoie, au service de 705 000 clients, particuliers, professionnels et entreprises. C'est un acteur majeur du développement de l'économie locale : un habitant sur 2 est client du Crédit Agricole des Savoie, une entreprise et/ou professionnel sur 4 et 8 jeunes agriculteurs sur 10. C'est également la banque leader sur le marché des frontaliers, avec près de 47 600 clients. C'est un partenaire historique de l'industrie des Savoie avec 53 participations dans des sociétés de remontées mécaniques et 35 participations dans des entreprises industrielles.

Implantée au cœur de ses territoires, elle dispose d'un réseau de 166 agences conseil pour les particuliers et les professionnels, de 3 agences dédiées aux entreprises, d'un centre d'affaires du patrimoine et d'un centre d'affaires de l'immobilier et du développement local ainsi que de 3 pôles spécialisés (international, agroalimentaire et montagne)

Crédit Agricole Alpes Développement (C2AD)

C2AD est une filiale commune du Crédit Agricole des Savoie et du Crédit Agricole Sud Rhône Alpes dont le cœur du métier est centré sur l'accompagnement des Petites et Moyennes Entreprises pour les opérations de haut de bilan comme le renforcement de fonds propres et la transmission de l'entreprise.

www.ca-des-savoie.fr



Suivez-nous sur Twitter : twitter.com/CA_Des_Savoie



Rejoignez-nous sur Facebook : facebook.com/Credit.Agricole.Des.Savoie

A propos d'Amundi Private Equity Funds

Avec plus de 4,8 milliards d'euros d'encours (au 31 décembre 2014), Amundi Private Equity Funds offre à ses clients particuliers et institutionnels une large gamme de produits construits en fonction de leurs besoins et leur donnant l'accès à la gestion de fonds de fonds de private equity et d'infrastructure et de fonds de private equity dédiés à la prise de participations en direct dans des sociétés non cotées. Forte de plus de 40 professionnels, Amundi PEF accompagne les entreprises en stade de développement, et de transmission. Amundi PEF est une expertise du Groupe Amundi.

www.amundi-pef.com



A propos d'Amundi :

Amundi se classe 1^{er} acteur européen et dans le Top 10 mondial¹ de l'industrie de l'asset management avec plus de 950 milliards d'euros d'actifs sous gestion au plan mondial².

Implantée au cœur des principaux bassins d'investissement dans plus de 30 pays, Amundi offre une gamme complète de produits, couvrant toutes les classes d'actifs et les principales devises.

Amundi développe ainsi des solutions d'épargne adaptées aux besoins de plus de 100 millions de clients particuliers à travers le monde et construit pour les clients institutionnels des produits sur mesure, performants et innovants, adaptés à leur activité et leur profil de risque.

Elle contribue au financement de l'économie en orientant l'épargne au service du développement des entreprises.

Amundi est devenue l'asset manager européen de référence, reconnu pour :

- la performance de ses produits et leur transparence;
- la qualité de la relation avec ses clients fondée sur une approche de conseil dans une vision long terme;
- l'efficacité de son organisation et l'engagement de ses équipes au service des clients;
- l'engagement à prendre en compte les critères de développement durable et d'utilité sociale dans ses politiques d'investissement.

1. Périmètre Amundi Group – N°1 en montant total d'actifs sous gestion des sociétés de gestion ayant leur siège social principal situé en Europe - Source IPE « Top 400 asset managers » publié en juin 2015 sur la base des encours sous gestion à décembre 2014.

2. Données au 30 juin 2015

amundi.com



Suivez-nous sur Twitter : **twitter.com/Amundi_FR**



Rejoignez-nous sur Facebook : **<http://www.facebook.com/AmundiOfficial>**



Suivez-nous sur LinkedIn : **<https://www.linkedin.com/company/amundi->**

A propos de Mont-Blanc Industries

Créé en 2006, Mont-Blanc Industries est un Pôle de compétitivité pur PME (avec 315 entreprises adhérentes) qui agit au cœur d'un écosystème dynamique en fédérant les compétences des partenaires technico-économiques du territoire pour accompagner et accélérer la croissance des entreprises.

Son ambition est de :

- Devenir un territoire élargi de référence à travers l'excellence dans des solutions pour l'usinage de haute-précision, la mécanique et les techniques industrielle avancées.
- Développer la compétitivité mondiale des entreprises industrielles en les amenant vers la co-traitance et le développement de produits propres.
- Aider et accompagner les entreprises industrielles du territoire à se développer par l'innovation, la conquête des marchés à l'export et l'amélioration de leurs performances (parcours de croissance vers l'excellence avec son label Mont-Blanc Excellence Industries)

Aujourd'hui plus que jamais, les entreprises industrielles sous-traitantes doivent se donner les moyens de suivre leurs clients dans leurs mutations techniques et technologiques.

Arve Industries Capital apporte une solution financière et stratégique pour faire face aux défis de l'internationalisation des grands marchés industriels. Cet outil donne une réponse aux dirigeants en pleine réflexion sur leur projet de développement.

L'intervention en fonds propres est un accélérateur de croissance pour les entreprises industrielles.

Trois ans après sa création, Arve industries Capital affiche un bilan concret et positif : 58 dossiers examinés, 23 diagnostics effectués, 10 entreprises bénéficiaires pour un montant total engagé de 19,70 M€. Ainsi, ce dispositif a pour objectif est de faire émerger les leaders industriels sur le territoire.

www.montblancindustries.com et **<http://label.montblancindustries.com/fr>**

Suivez-nous sur  **[@MontBlancIndus](https://twitter.com/MontBlancIndus)**  **<http://linkedin.com/pagny/MontBlancIndustries>**

A propos du Sndec :

Le Syndicat National du Décolletage (SNDEC) représente l'industrie française du décolletage. Il agit pour favoriser la compétitivité des entreprises de la profession et faire de l'industrie française du décolletage un acteur incontournable sur le marché mondial.

Initiateur de projets pour renforcer, anticiper et développer la profession, le Sndec en partenariat avec le Pôle de compétitivité Mont-Blanc Industries est à l'initiative du plan stratégique de la filière industrielle du décolletage et de l'usinage de précision « EXPANSION 2020 ». La mise en œuvre de ce plan stratégique va marquer l'entrée de la profession dans une nouvelle ère de développement.

Ce plan repose sur 4 thèmes stratégiques et 4 objectifs :

- 1- Innovation : innover pour gagner. R&D : 2% de la VA (x3)
- 2- Intelligence et engagement des hommes : attirer et mobiliser les talents. Emploi : 17000 (+3000)
- 3- Investissements : financer le développement. Chiffre d'affaires : 3 milliards € (+ 1 Milliard €)
- 4- Internationalisation : conquérir des marchés. Export : 50 % (+15 points)